Opportunités de vente

Vous êtes un spécialiste des ventes. Que vous aimiez les ventes internes ou que vous préfériez la variété des ventes internes et externes en tant que représentant des ventes, la vente est votre spécialité. Vous êtes capable de vous adapter à la dynamique client en constante évolution, surmonter les obstacles et d'être fier d'atteindre vos objectifs. Vous êtes motivé, avez l'esprit entrepreneurial et possédez une approche créative unique.

Nous faisons partie du Top 50 des entreprises B2B, nous sommes en affaires depuis 30 ans et nous sommes là pour vous aider à atteindre vos objectifs. Nous ne nous soucions pas des diplômes ou des certifications : nous nous concentrons sur les personnes possédant un talent naturel en vente et une expérience avérée. Vous n'avez pas besoin d'expérience dans l'industrie. Nous vous donnerons les outils nécessaires pour réussir dans notre entreprise notamment des comptes clients clés, des prospects et des formations payantes.

Nous sommes en pleine croissance et recherchons des vendeurs pour plusieurs de nos divisions. Postulez dès aujourd'hui pour une considération immédiate et rejoignez notre équipe Diverse !

Nous offrons:

- ***Bonus de signature – disponible pour une durée limitée uniquement***
- Salaire de base compétitif + commissions
- Horaire flexible en semaine; pas d'heures supplémentaires ni de week-end
- Tenue décontractée
- Soins de santé complémentaires
- Régime volontaire d'épargne-retraite
- Parking sur place, café, thé, expresso, tennis de table
- Événements d'entreprise

Devoirs et responsabilités:

- Gérer et créer des comptes existants, développer une base de comptes et prospecter des appels à froid
- Contacter les clients concernant les nouvelles opportunités, assurer le suivi des projets en cours, et obtenez des devis pour remporter des victoires en matière de conception
- Gérer plusieurs projets avec de nombreux clients à l'aide du logiciel CRM
- Surveiller les conditions du marché, les innovations de produits, les concurrents et les prix du marché
- Atteindre les objectifs de ventes mensuels

Exigences du poste:

- 3 ans d'expérience en vente
- Motivé, axé sur les résultats, soucieux du détail, charmant et aimable
- Parfaitement bilingue (Ang/Fr) pour les ventes externes ; Anglais fort pour d'autres postes
- Connaissances en informatique avec de bonnes compétences en MS Office

L' horaire:

- 8 heures/jour, du lundi au vendredi
- Pas d'heures supplémentaires, les soirs ou les week-ends